



La Bourse aux compétences sur tous les métiers du conseil et de l'ingénierie

Boondeo démarre son activité commerciale le 1 décembre 2009 !

Boondeo constitue une réelle innovation pour les acteurs du conseil et de l'ingénierie (les sociétés de services, les freelances et les donneurs d'ordre), notamment sur les métiers du génie mécanique, civil, électrique, électronique, industriel, productique et du conseil en technologie. Cette plateforme fonctionnant comme une véritable bourse aux compétences a pour objectif de donner les moyens à ses membres de rendre visible leurs intervenants/consultants auprès de leurs confrères, de décrocher de nouvelles affaires, et de rechercher des compétences en assistance technique ou au forfait. Enfin, Boondeo s'avère également être un outil de gestion interne indispensable afin de décupler la réactivité commerciale des sociétés de conseil et d'ingénierie.

Cette solution innovante est accessible sur la plateforme web : www.boondeo.com.

Pourquoi une plateforme web ?

Les périodes que les sociétés traversent nous ont fait prendre conscience de l'importance du réseau (interne et externe) et de la communication entre les acteurs de services, lesquels sont les clés de la réussite.

Boondeo est née de cette idée de rassembler des hommes autour d'un outil simple, convivial et intuitif afin de permettre à chaque acteur d'y trouver un intérêt pour son business.

Quels sont les services que proposent Boondeo ?

Pour répondre aux attentes de ses membres, Boondeo a développé 2 services :

1. **Une plateforme externe**, dédiée aux sociétés de services, aux indépendants/freelances et aux donneurs d'ordre, permettant de :
 - Déposer un besoin/une demande de compétence
 - Rechercher une compétence en assistance technique ou au forfait
 - Rendre visible leur profil et ceux de leurs intervenants/consultants (sans transmettre les coordonnées de ces derniers)
 - Rendre visible leurs compétences aux forfaits

2. **Une plateforme interne**, dédiée aux sociétés de services, permettant de :

- Profiter de tous les avantages de la plateforme externe avec un usage exclusivement interne
- Décider à tout moment de rendre visible sur la communauté Boondeo, la plateforme externe, les profils de leurs intervenants/consultants et leurs besoins

Quels sont les avantages pour les sociétés de services ?

- Un site spécialisé et dédiée aux acteurs de la prestation intellectuelle
- La possibilité de répondre aux besoins des donneurs d'ordre et des confrères pour lesquels elles possèdent les compétences requises
- Se donner les moyens de saisir de nouvelles opportunités d'affaires et de se positionner sur de nouveaux marchés
- La possibilité de démarrer leurs intervenants/consultants sur plus de projets passionnants
- L'utilisation d'un outil adapté à la communication interne et externe de leurs collaborateurs
- L'augmentation de la réactivité de leurs équipes commerciales
- La réduction des périodes d'intercontrats/d'inactivités et donc l'augmentation de leur marge
- Une tarification adaptée à la taille de l'entreprise assurant un excellent retour sur investissement

Quels sont les avantages pour les indépendants/freelances ?

- Augmenter leur visibilité auprès des sociétés de services et des donneurs d'ordres
- Rester en veille sur les besoins du marché du conseil et de l'ingénierie
- Un accès gratuit à la plateforme jusqu'en septembre 2010

Quels sont les avantages pour les donneurs d'ordres ?

- Déposer de manière anonyme vos besoins auprès des professionnels du conseil et de l'ingénierie membres de la plateforme
- Pouvoir trouver une solution pour les besoins où leur panel de fournisseurs habituels n'a pas apporté de réponse adéquate
- Un accès gratuit à la plateforme

Contact Presse :

Anthony Lambert

Téléphone : 03.20.77.99.64

Portable : 06.30.92.44.92

Mail : anthony.lambert@boondeo.com

Site web : www.boondeo.com